



INDEPENDENT
STUDIES
OF SCIENCE
& TECHNOLOGY



Online Diploma in

ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΣΤΗΝ ΠΡΑΞΗ



Certified by ACTA

SKILLBOX
E-LEARNING EDUCATION



Πιστοποιημένη πλατφόρμα e-learning εκπαίδευσης κατά το πρότυπο **QTL** της **ACTA**
Τεχνολογικός Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης



ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ

Οι διεθνείς αγορές προσφέρουν τεράστιες ευκαιρίες για τις επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στην Ελλάδα. Η πώληση σε διεθνές επίπεδο μπορεί να φαίνεται δύσκολη, αλλά, όπως συμβαίνει με τα περισσότερα πράγματα, γίνεται ευκολότερη με την κατάλληλη υποστήριξη και εκπαίδευση.

Το online diploma “Εξαγωγές στην Πράξη” - Advanced Certified Course by ACTA αποτελεί μια σύγχρονη και δοκιμασμένη λύση στην προσπάθεια της μέσης Ελληνικής επιχείρησης να στραφεί στις διεθνείς αγορές. Αναλύονται οι όροι της αγοράς με αναφορές σε πραγματικές περιπτώσεις και βέλτιστες πρακτικές. Οι συμμετέχοντες λαμβάνουν τις απαραίτητες γνώσεις και δεξιότητες για να προχωρήσουν στην επιτυχημένη εξαγωγή των προϊόντων και υπηρεσιών τους, συμβάλλοντας με αυτό τον τρόπο στην προσπάθεια για εξωστρέφεια της Ελληνικής Οικονομίας.

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ ΟΔΗΓΟΥ

1. Συνεργασία Skillbox.gr και IST College

2. Παρουσίαση του εκπαιδευτικού προγράμματος του IST College «Εξαγωγές στην πράξη» - Advanced Certified Course by ACTA

2.1 Σε ποιους απευθύνεται

2.2 Τι θα μάθω

2.3 Θεματικές ενότητες

2.4 Εισηγητές σεμιναρίου

3. Τρόπος παρακολούθησης

3.1 Εισαγωγή στην πλατφόρμα του Skillbox

3.2 Αναλυτικό χρονοδιάγραμμα εκπαιδευτικού προγράμματος

3.2.1 Πίνακας online μαθημάτων

3.3 Forum

3.4 Facebook Alumni Group

4. Πιστοποίηση - ACTA Advanced

4.1 Περιγραφή Πιστοποίησης & Βεβαίωση συμμετοχής

5. Ολοκλήρωση του προγράμματος

5.1 Μετά την ολοκλήρωση του προγράμματος

6. Συχνές ερωτήσεις

1. Συνεργασία Skillbox.gr και IST College

Το Skillbox.gr συνεργάζεται με το IST College και παρέχει τα εκπαιδευτικά εργαλεία και την πλατφόρμα για τη δημιουργία μιας εξολοκλήρου online εκπαιδευτικής εμπειρίας με την υπογραφή του Κολλεγίου. Όλο το προσφερόμενο υλικό έχει δημιουργηθεί από στελέχη της αγοράς που συνεργάζονται με το IST College και παρέχεται μέσω της πλατφόρμας του Skillbox.gr για πρώτη φορά.

Το IST College και η Σχολή ΣΒΙΕ αποτελούν εδώ και 50 χρόνια κορυφαία επιλογή στον χώρο της ιδιωτικής εκπαίδευσης στην Ελλάδα. Σήμερα είναι ένα πολυδύναμο και πολυεπίπεδο ίδρυμα αναγνωρισμένο από το Ελληνικό Υπουργείο Παιδείας, με άδειες λειτουργίας για Κολλέγιο, Ινστιτούτο Επαγγελματικής Κατάρτισης (Ι.Ε.Κ.) και Κέντρο Δια Βίου Μάθησης.

2.1 Σε ποιους απευθύνεται το Diploma «Εξαγωγές στην πράξη»

Το Online Diploma “Εξαγωγές στην πράξη” απευθύνεται:

- Στον επιχειρηματία που αναζητά να κάνει τις πρώτες του πωλήσεις στις αγορές του εξωτερικού
- Στον επιχειρηματία που θέλει να αναδιοργανώσει, να εκσυγχρονίσει και να επεκτείνει την επιχείρησή του ώστε να βρει συνεργάτες στο εξωτερικό
- Στα στελέχη επιχειρήσεων που εργάζονται στο εξαγωγικό ή εμπορικό τμήμα
- Στον παραγωγό ή αγρότη, ο οποίος θέλει να εξάγει το προϊόν του
- Στον επαγγελματία/σύμβουλο, ο οποίος θέλει να βοηθήσει τους πελάτες του να εξάγουν τα προϊόντα ή τις υπηρεσίες τους
- Στον φοιτητή-απόφοιτο που επιθυμεί να ασχοληθεί επαγγελματικά με τις εξαγωγές

2.2 Τι θα μάθω

Η έμπειρη ομάδα του Beyond Exports, μέσα από πρακτική προσέγγιση, εκπαίδευση σε όρους αγοράς, αναφορές σε πραγματικές περιπτώσεις και βέλτιστες πρακτικές, προσφέρει στους συμμετέχοντες τις απαραίτητες γνώσεις και δεξιότητες για να προχωρήσουν στην επιτυχημένη εξαγωγή των προϊόντων και υπηρεσιών τους, συμβάλλοντας με αυτό τον τρόπο στην προσπάθεια για εξωστρέφεια της Ελληνικής Οικονομίας. Το online Diploma “Εξαγωγές στην Πράξη” - Advanced Certified Course by ACTA αποτελεί ένα πραγματικό εργαλείο για τον σύγχρονο παραγωγό, έμπορο, επιχειρηματία, στέλεχος ή και φοιτητή, ο οποίος θέλει να παραμείνει ανταγωνιστικός σε έναν κόσμο που συνεχώς αλλάζει.

Ο υποψήφιος μετά την επιτυχή ολοκλήρωση του προγράμματος θα είναι σε θέση:

- Να προετοιμάσει την Επιχείρησή του για τα πρώτα της βήματα στο εξωτερικό
- Να κατανοήσει τι σημαίνει Ελληνικό Προϊόν στο Εξωτερικό και τι πιστεύουν οι υποψήφιοι συνεργάτες του
- Να προετοιμαστεί γνωρίζοντας εκ των προτέρων ποια είναι η δύναμη του ελληνικού

Brand σε σχέση με τον ανταγωνισμό στο Εξωτερικό

- Να καταλάβει ποιες ενέργειες χρειάζεται να ακολουθήσει για να δει το προϊόν του στα ράφια καταστημάτων ή Σούπερ Μάρκετ στο Εξωτερικό
- Να αναζητήσει τον ιδανικό πελάτη-συνεργάτη στο Εξωτερικό μέσα από δομημένη έρευνα ξένων αγορών
- Να κατανοήσει με ποια κριτήρια θα επιλέξει τον συνεργάτη-πελάτη του σε μία ξένη αγορά
- Να κατανοήσει ποιες είναι οι δικλίδες ασφαλείας που θα εξασφαλίσουν την ομαλή συνεργασία μαζί με τον συνεργάτη-πελάτη του σε μία ξένη αγορά
- Να σχεδιάσει σωστά τις εξαγωγές του
- Να κατανοήσει πώς οι στοχευμένες εξαγωγές μπορούν να εξασφαλίσουν το cash flow της επιχείρησης
- Να κατανοήσουν τους σωστότερους τρόπους εισόδου σε ξένες αγορές και τον τρόπο επιλογής αυτών

2.3 Θεματικές ενότητες

Στο Online Diploma «Εξαγωγές στην πράξη» θα αναλυθούν ενδελεχώς οι παρακάτω θεματικές ενότητες:

1. ΕΛΛΗΝΙΚΕΣ ΕΞΑΓΩΓΕΣ

1.1 Εισαγωγή

1.2α Τι είναι οι Εξαγωγές; Γιατί οι Εξαγωγές είναι η μόνη επιλογή για την Ελληνική Επιχείρηση;

1.2β Τι σημαίνει ο όρος “Εξαγωγές”;

1.3 Ελληνικές Εξαγωγές: ποιες Ελληνικές Επιχειρήσεις Εξάγουν και Που εξάγουν;

1.4 Ποια είναι τα κίνητρα για να εξάγω;

1.4.1 Ενδογενή Κίνητρα

1.4.2 Εξωγενή Κίνητρα

1.5 Ανάλυση της Διεθνούς Ανταγωνιστικότητας της Επιχείρησης

1.6 Διάγνωση Επιπέδου Εξαγωγικής ετοιμότητας

1.7 Ανάλυση Υφιστάμενης Κατάστασης

1.7.1 Το εργαλείο της SWOT Ανάλυσης

1.7.2 Το εργαλείο της PEST Ανάλυσης

1.8 Είστε έτοιμοι να εξάγετε;

1.9 Σχετικό Υλικό

1.9.1 Αλφαβητάρι Εξαγωγών

1.9.2 Ερωτηματολόγιο αξιολόγησης εξαγωγικής ετοιμότητας (αρχείο)

1.9.3 Εγχειρίδιο Εισαγωγών Εξαγωγών ΑΑΔΕ 2020 (αρχείο)

1.9.4 Μηνιαία Στοιχεία Εισαγωγών, Εξαγωγών και Εμπορικό Ισοζύγιο, με διάκριση Ενδοκοινοτικού Εμπορίου και Εμπορίου με Τρίτες Χώρες, σε Αξία και Ποσότητα, εξαιρουμένων των Πετρελαιοειδών (αρχείο)

1.9.5 Μηνιαία Στοιχεία Εισαγωγών, Εξαγωγών και Εμπορικό Ισοζύγιο, με διάκριση Ενδοκοινοτικού Εμπορίου και Εμπορίου με Τρίτες Χώρες, σε Αξία και Ποσότητα (αρχείο)

1.9.6 ΕΛΣΤΑΤ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΙΚΕΣ ΣΥΝΑΛΛΑΓΕΣ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ (Ιανουάριος 2021) - Αρχείο

1.9.7 Εισαγωγές Αφίξεις Εξαγωγές Αποστολές και Εμπορικό Ισοζύγιο (αρχείο)

2. ΠΟΙΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ / ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ ΜΠΟΡΟΥΜΕ ΝΑ ΕΞΑΓΟΥΜΕ;

2.1 Εισαγωγή

2.2 Προσαρμογή προϊόντος στις απαιτήσεις της αγοράς - στόχου

2.2.1 Μελέτη και καταγραφή των ανταγωνιστικών προϊόντων

2.2.2 Συσκευασία/Παρουσίαση

2.2.3 Ανταγωνιστικές Τιμές

2.2.4 Αποδοχή προϊόντος

2.3 Κυβερνητικούς κανονισμούς

2.3.1 Γεωγραφικές και κλιματολογικές συνθήκες

2.3.2 Προτιμήσεις των αγοραστών

2.3.3 Βιοτικό επίπεδο

2.3.4 Υγειονομικούς κανονισμούς

2.3.5 Κανόνες ασφαλείας

2.4 Τροποποιήσεις προϊόντος

2.5 Μεταφορά

2.5.1 Παράγοντες επηρεασμού του τρόπου μεταφοράς

2.5.2 Τρόποι μεταφορά εμπορευμάτων

2.5.3 Υπολογισμός εξόδων μεταφοράς

2.5.4 Αποστολή εμπορευμάτων - Incoterms

2.5.4 Αποστολή εμπορευμάτων - Incoterms

2.5.5 Ασφάλιση μεταφοράς

2.5.6 Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων

2.5.7 Μορφές και διαδικασίες ασφάλισης

2.5.8 Ασφαλιστικά προϊόντα του Ο.Α.Ε.Π.

2.6 Τοπική εκπροσώπηση στην αγορά - στόχο

2.7 Επιλογή Προϊοντικής Στρατηγικής

2.8 Σχετικό Υλικό

2.8.1 ICC Incoterms στο Διεθνές Εμπόριο (αρχείο) 82

2.8.2 ΡΗΤΡΕΣ Α Β C

3. ΕΠΙΛΟΓΗ ΞΕΝΩΝ ΑΓΟΡΩΝ

- 3.1 Εισαγωγή
- 3.2 Τι είναι η Έρευνα Αγοράς και γιατί είναι απαραίτητη;
 - 3.2.1 Πρωτογενής Έρευνα Αγοράς
 - 3.2.2 Δευτερογενής Έρευνα Αγοράς
- 3.3 Μέθοδοι καθορισμού αγορών στο εξωτερικό
 - 3.3.1 Παθητική Έρευνα Αγοράς
 - 3.3.2 Ενεργητική Έρευνα Αγοράς
- 3.4 Μεθοδολογία Διεξαγωγής της Έρευνας Αγοράς
 - 3.4.1 Συνήθεις Δυσκολίες της Έρευνας Αγοράς
- 3.5 Φορείς Διεξαγωγής της Έρευνας Αγοράς
- 3.6 Κριτήρια Επιλογής Αγορών του Εξωτερικού
- 3.7 Ανάλυση των 5 δυνάμεων του Porter
- 3.8 Πηγές αναζήτησης στοιχείων για να καταλήξω στην αγορά στόχο 103
- 3.9 Σχετικό Υλικό
 - 3.9.1 Χρησιμοι Συνδεσμοι για Εξαγωγεις
 - 3.9.2 Doing Business Germany 2018
 - 3.9.3 Doing Business USA 2020
 - 3.9.4 Επιτραπέζιες Ελιές στην Ιταλία 2021
 - 3.9.5 Έρευνα Ελαιόλαδο GB
 - 3.9.6 Ο τομέας του οίνου στην Ολλανδία

4. ΠΩΣ ΘΑ ΒΡΕΙΤΕ ΤΟΝ ΚΑΤΑΛΛΗΛΟ ΑΝΤΙΠΡΟΣΩΠΟ / ΔΙΑΝΟΜΕΑ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ ΣΤΟΧΟ39

- 4.1 Εισαγωγή
- 4.2 Τρόποι Εισόδου και δίκτυα Διανομής
 - 4.2.1 Η Σύγχρονη Διάρθρωση Χονδρεμπορίου και Λιανεμπορίου
 - 4.2.2 Οι άμεσες εξαγωγές (direct exports)
 - 4.2.3 Εσωτερικό Τμήμα Εξαγωγών (Export Department)
 - 4.2.4 Εξωτερικό Τμήμα Εξαγωγών (Export management house)
 - 4.2.5 Αντιπρόσωπος Πωλήσεων - Broker
 - 4.2.6 Αντιπρόσωπος - Διανομέας Εμπορευμάτων
 - 4.2.7 Υποκατάστημα Πωλήσεων
 - 4.2.8 Θυγατρική Εταιρία Πωλήσεων στο Εξωτερικό
 - 4.2.9 Μικτές Εταιρίες με Τοπικές Επιχειρήσεις - JOINT VENTURE
 - 4.2.10 Στρατηγική συμμαχία (Strategic Alliance)
 - 4.2.11 Άμεση Πώληση

- 4.2.12 Συμφωνία Μεταφορέα - Forwarder
- 4.2.13 Συλλογικές Εξαγωγές
- 4.2.14 Κοινοπραξίες Εξαγωγικών Επιχειρήσεων
- 4.2.15 Εταιρίες Διαχείρισης Εξαγωγών
- 4.2.16 Αδειοδότηση (Licensing)
- 4.2.17 Δικαιόχρηση (franchising)
- 4.2.18 Royalties
- 4.3 Με ποια κριτήρια επιλέγω τον αντιπρόσωπο/διανομέα μου;
- 4.3.1 Μέγεθος των Πωλήσεων
- 4.3.2 Καταγραφή Πωλήσεων
- 4.3.3 Γεωγραφική Ανάλυση
- 4.3.4 Μίγμα Προϊόντος
- 4.3.5 Εγκαταστάσεις και Εξοπλισμός 119
- 4.3.6 Πολιτικές Πωλήσεων
- 4.3.7 Προφίλ Πελατών
- 4.3.8 Κύριες Αντιπροσωπεύσεις
- 4.3.9 Προωθητικές Ενέργειες
- 4.4 Οι έμμεσες εξαγωγές (indirect exports)
- 4.4.1 Εγχώριος Πράκτορας (Home Country Exports Brokers)
- 4.4.2 Εγχώριος Έμπορος (Home Country Merchants)
- 4.4.3 Εταιρίες Διεθνούς Εμπορίου (International Trading Companies)
- 4.5 Σχετικό Υλικό
- 4.5.1 Brokerage Agreement
- 4.5.2 NCNDA - 2Way - ICC
- 4.5.3 Αντιπρόσωπος Πωλήσεων - Παράδειγμα Συμφωνητικού
- 4.5.4 Παραδείγματα κριτηρίων συνεργατών και ερωτήσεις

5. ΟΛΟΚΛΗΡΩΣΗ ΣΕΜΙΝΑΡΙΟΥ

- 5.1 Επίλογος Σεμιναρίου
- 5.2 Αξιολόγηση Σεμιναρίου
- 5.3 Test αξιολόγησης - Βεβαίωση συμμετοχής Acta Advanced Certification

Διομήδης Θεοχαρόπουλος

Συνιδρυτής Beyond Exports - Executive Diploma στις Εξαγωγές

Ο Διομήδης Θεοχαρόπουλος έχει σπουδάσει Οικονομικά/Διοίκηση Επιχειρήσεων στο Πανεπιστήμιο Louis Pasteur στη Γαλλία και Ναυτιλιακά στο Πανεπιστήμιο Πειραιώς. Κατέχει MBA από το University of Bolton. Διαθέτει πολυετή εμπειρία στον χώρο του Διεθνές Εμπορίου σε Ελληνικές εταιρίες και πολυεθνικές. Διδάσκει τα προγράμματα Beyond Exports Executive Diploma στο IST College. Εξειδικεύεται στο Διεθνές Εμπόριο με εμπειρία στις εξαγωγές τροφίμων, στον παραφαρμακευτικό και φαρμακευτικό κλάδο. Από το 2016 έως το 2018, διετέλεσε Διευθυντής Εξαγωγών της Power Health Hellas, της μεγαλύτερης Ελληνικής Εταιρείας Φυσικών Προϊόντων Υγείας και στα τέλη του 2018 ανέλαβε την θέση του Business Development & Licensing Manager στην Ανφαρμ Ελλάς, Ελληνικής φαρμακευτικής Εταιρείας παραγωγής γενόσημων με έντονη εξαγωγική δραστηριότητα. Το 2019, ίδρυσε το Beyond Exports - Executive Diploma (www.beyondexports.gr), πρώτο Εξειδικευμένο & Πιστοποιημένο Executive Diploma στις Εξαγωγές που τελείται υπό την αιγίδα του Ε.Β.Ε.Α. και υποστηρίζεται από το Ε.Β.Ε.Π., το Ελληνογερμανικό Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο, το Ελληνογαλλικό Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο καθώς και τον Έλληνο-Ολλανδικό Εμπορικό και Βιομηχανικό Σύνδεσμο, με σκοπό την προώθηση της Εξωστρέφειας και της Εξαγωγικής Κουλτούρας στις Ελληνικές Επιχειρήσεις.



Δημήτρης Μητράκος

Ιδιοκτήτης/CEO Yamas, Συνιδρυτής Beyond Exports - Executive Diploma στις Εξαγωγές

Ο Δημήτρης Μητράκος έχει σπουδάσει Στατιστική και Ασφαλιστική στο Πανεπιστήμιο Πειραιώς και κατέχει μεταπτυχιακό τίτλο MSc πάνω στα Χρηματοοικονομικά από το Πανεπιστήμιο του Surrey. Είναι ο Ιδρυτής της εταιρείας Yamas, η οποία από το 2015, πρωτοπορεί με τα Ελληνικά της Προϊόντα στα ράφια μεγάλων καταστημάτων στην Ελλάδα και το Εξωτερικό. Το 2019, ίδρυσε μαζί με τον Διομήδη Θεοχαρόπουλο, το Beyond Exports - Executive Diploma, πρώτο Εξειδικευμένο & Πιστοποιημένο Executive Diploma στις Εξαγωγές σε συνεργασία με το IST College υπό την αιγίδα του ΕΒΕΑ με σκοπό την προώθηση της Ελληνικής Εξωστρέφειας.



3.1 Εισαγωγή στην πλατφόρμα του Skillbox

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΑ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ ΚΑΙ ΑΓΟΡΑ

Πριν προχωρήσετε στην αγορά του σεμιναρίου θα πρέπει να δημιουργήσετε λογαριασμό στο Skillbox. Πατήστε Εγγραφή πάνω δεξιά στην ιστοσελίδα του Skillbox και συμπληρώστε τα στοιχεία σας.

Αμέσως μετά τη συμπλήρωση των στοιχείων σας θα λάβετε ένα email το οποίο θα περιλαμβάνει ένα σύνδεσμο ενεργοποίησης του λογαριασμού σας. Πατήστε στο σύνδεσμο, ώστε να τον ενεργοποιήσετε και να ολοκληρώσετε τη

διαδικασία εγγραφής.

Στη συνέχεια, μπορείτε να προβείτε στην αγορά πατώντας Αγορά Σεμιναρίου στη σελίδα του σεμιναρίου.

Μετά την αγορά του προγράμματος «Εξαγωγές στην πράξη», θα λάβετε όσο πλησιάζει η έναρξη ένα email καλωσορίσματος με βασικές οδηγίες για τον τρόπο παρακολούθησης.

Το σεμινάριο του IST COLLEGE διεξάγεται αποκλειστικά μέσω της e-learning πλατφόρμας του Skillbox. Δείτε παρακάτω αναλυτικές πληροφορίες αναφορικά με τον τρόπο διεξαγωγής του σεμιναρίου.

3.2 Χρονοδιάγραμμα εκπαιδευτικού προγράμματος

Η συνολική διάρκεια του σεμιναρίου είναι 4 εβδομάδες.

Η συνολική διάρκεια του σεμιναρίου είναι 4 εβδομάδες.

Κάθε εβδομάδα ξεκλειδώνει το 25% του υλικού. Σε κάθε ενότητα περιλαμβάνονται υποενότητες με βιντεομαθήματα με τον εισηγητή αλλά και υλικό προς ανάγνωση με τη μορφή γραπτού κειμένου.

Οι μαθητές μπορούν να τα παρακολουθήσουν όποτε αυτοί επιθυμούν μέσα στην εβδομάδα σύμφωνα με το δικό τους χρονοδιάγραμμα. Στο τέλος, οι μαθητές συμμετέχουν σε ένα online τεστ, το οποίο έχει ως σκοπό τον έλεγχο των γνώσεων που αποκόμισαν από την ύλη της εβδομάδας. Να σημειωθεί πως δεν χρειάζεται να απαντήσετε επιτυχώς σε όλες τις ερωτήσεις των mini αυτών test για να μεταβείτε στην επόμενη ενότητα, καθώς μοναδικός τους στόχος είναι να ελέγξετε οι ίδιοι αν έχετε αφομοιώσει τις γνώσεις.

Κατά τη διάρκεια των 4 εβδομάδων αλλά και αφού τελειώσει το πρόγραμμα, οι μαθητές μπορούν να χρησιμοποιούν το Forum του σεμιναρίου για να θέτουν τις ερωτήσεις τους στην Εισηγήτρια, στις οποίες θα απαντάει μέσα σε 72 ώρες. Ακόμη το υλικό δεν απενεργοποιείται. Έχετε πρόσβαση για τουλάχιστον δυο έτη. Συνεπώς, μπορείτε να ακολουθήσετε το δικό σας πρόγραμμα μελέτης εξ αρχής.

Στο τέλος του προγράμματος και για την απόκτηση της Advanced Βεβαίωσης από την ACTA - Τεχνοβλαστός του Αριστοτελείου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης, οι μαθητές θα πρέπει να περάσουν το τελικό test με βαθμολογία τουλάχιστον 60%. Μπορούν να επαναλάβουν όσες φορές επιθυμούν το test μέχρι να επιτύχουν. Σε περίπτωση που περάσετε το test η δυνατότητα επανάληψης απενεργοποιείται. Το τελικό σκορ δεν απεικονίζεται στη βεβαίωση που θα λάβετε.

Πίνακας online μαθημάτων

	ΜΑΘΗΜΑΤΑ & ΤΕΣΤ	SKILLBOX FORUM
1η εβδομάδα	Παρακολούθηση 1ης ενότητας	NAI
	Συμμετοχή στο τεστ αξιολόγησης στο τέλος της ενότητας	
2η εβδομάδα	Παρακολούθηση 2ης	NAI
	Συμμετοχή στο τεστ αξιολόγησης στο τέλος της ενότητας	
3η εβδομάδα	Παρακολούθηση 3ης ενότητας	NAI
	Συμμετοχή στο τεστ αξιολόγησης στο τέλος της ενότητας	
4η εβδομάδα	Παρακολούθηση 4ης ενότητας	NAI
	Συμμετοχή στο τεστ αξιολόγησης στο τέλος της ενότητας	
	Συμμετοχή στο τελικό test για την απόκτηση της Βεβαίωσης από την ACTA	
Από την 4η εβδομάδα και μετά	Η πρόσβαση σε όλες τις ενότητες του προγράμματος παραμένει ανοιχτή για να ξαναδούν όσες φορές επιθυμούν οι συμμετέχοντες τις ενότητες που τους ενδιαφέρουν	Ενεργό για ερωτήσεις

3.3 Forum

Κατά τη διάρκεια παρακολούθησης του Online Diploma «Εξαγωγές στην πράξη» - Advanced Certified Course by ACTA, θα μπορείτε να επικοινωνείτε απευθείας με τους εισηγητές μέσω ειδικού Forum. Εκεί, θα θέσετε τα ερωτήματά σας και τις απορίες που μπορεί να προκύψουν σχετικά με την εκπαίδευση και τα θέματα που παρουσιάζονται και η εισηγήτρια θα σας απαντήσει εντός 72 ωρών. Όταν η απάντηση στο ερώτημά σας δημοσιεύεται στο Forum, θα λαμβάνετε ειδοποίηση μέσω email. Παράλληλα, θα βλέπετε όλες τις ερωτήσεις και τις απαντήσεις των υπόλοιπων μαθητών που έχουν δημοσιευτεί εκεί.



3.4 Facebook Alumni Community

Η παρακολούθηση του προγράμματος σας δίνει τη δυνατότητα να συμμετέχετε και στην κοινότητα του Skillbox στο Facebook που βρίσκονται οι απόφοιτοι όλων των προγραμμάτων. Εκεί, θα μπορείτε να μαθαίνετε νέα του φορέα, πληροφορίες για καινούρια προγράμματα, να διαβάζετε ενδιαφέροντα εκπαιδευτικά άρθρα. Παράλληλα, θα μπορείτε να δικτυωθείτε με τους υπόλοιπους αποφοίτους και να μοιραστείτε απόψεις και εκπαιδευτικά άρθρα που θεωρείτε σημαντικά. Η πρόσβαση στην κοινότητα παρέχεται αποκλειστικά στους σπουδαστές του Skillbox.



4. Πιστοποίηση - ACTA Advanced

Με την επιτυχή ολοκλήρωση του Test Αξιολόγησης στο τέλος του σεμιναρίου, θα λάβετε Βεβαίωση Παρακολούθησης Πιστοποιημένου Προγράμματος κατά το πρότυπο Quality Training Label επιπέδου Advanced της ACTA - Τεχνοβλαστός Αριστοτέλειο Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης, εντός ενός μήνα από το IST College στο email σας.



5. Ολοκλήρωση του προγράμματος

Μετά την ολοκλήρωση του προγράμματος

Το Online Diploma «Εξαγωγές στην Πράξη» - Advanced C θα ενισχύσει άμεσα τις δεξιότητές σας στην διαχείριση και προώθηση εμπορευμάτων στο εξωτερικό, θα σας βοηθήσει να κάνετε το επόμενο βήμα που θα αυξήσει τα έσοδα της επιχείρησής σας και θα σας εντάξει στην παγκόσμια οικονομία. Θα λάβετε γνώσεις που θα μπορέσετε να εφαρμόσετε άμεσα και θα προσδώσει ένα σημαντικό εφόδιο στο βιογραφικό σας, ώστε μαζί με τις υπόλοιπες γνώσεις ή/και την εμπειρία σας να μπορείτε να εργαστείτε ως:

- Exports officer
- Exports assistant
- Exports manager
- Exports sales manager
- International logistics coordinator

5.2 Συχνές ερωτήσεις

Μπορώ να παρακολουθήσω τα μαθήματα όποτε μπορώ;

Τα μαθήματα του προγράμματος είναι καταμεμημένα σε 4 εβδομάδες. Κάθε εβδομάδα ξεκλειδώνουν συγκεκριμένες ενότητες. Μπορείτε να παρακολουθήσετε τα μαθήματα αργότερα και αφού έχουν ξεκλειδώσει όλα ή να ακολουθήσετε τον τρόπο παρακολούθησης που προτείνουμε, ώστε να αξιοποιήσετε πλήρως τα οφέλη του σεμιναρίου και της πλατφόρμας μας.

Πόσο κοστίζει το πρόγραμμα; Παρέχεται πλάνο πληρωμών;

Το Online Diploma «Εξαγωγές στην Πράξη» - Advanced Certified Course του IST College κοστίζει 500€. Παρέχεται η δυνατότητα τριών (3) άτοκων δόσεων, αν επιλέξετε πληρωμή μέσω πιστωτικής κάρτας. Οι online πληρωμές στο Skillbox πραγματοποιούνται μέσω του συστήματος ασφαλών πληρωμών της Eurobank.

Ακολουθείται κάποια πολιτική έκπτώσεων;

Το Skillbox παρέχει έκπτωση 15% σε Φοιτητές & Ανέργους. Η έκπτωση αυτή δεν ισχύει όταν υπάρχει εκπαιδευτική τιμή Early Bird σε προκαθορισμένο διάστημα κατά τις πρώτες ημέρες έναρξης των εγγραφών.

Πότε λαμβάνω την πιστοποίηση ACTA;

Το Online Diploma «Εξαγωγές στην Πράξη» είναι πιστοποιημένο κατά το πρότυπο QTL Advanced της ACTA - Τεχνοβλαστός του Αριστοτέλειου Πανεπιστημίου Θεσσαλονίκης. Με την επιτυχή ολοκλήρωση του τελικού test αξιολόγησης (60% επιτυχία), θα λάβετε την πιστοποίηση σε διάστημα ενός μήνα μετά την ολοκλήρωση από το IST College στο email που έχετε δηλώσει κατά την εγγραφή σας. Να σημειωθεί πως μπορείτε να επαναλάβετε το test όσες φορές θέλετε μέχρι να επιτύχετε.

Πώς θα με ωφελήσει το σεμινάριο «Εξαγωγές στην Πράξη» - Advanced Certified Course by ACTA;

Μέσα από την παρακολούθηση του προγράμματος θα αποκτήσετε χρήσιμες γνώσεις και δεξιότητες για να κάνετε το αποφασιστικό βήμα να ανοιχτείτε σε νέες αγορές, να εξάγετε προϊόντα ή υπηρεσίες στο εξωτερικό και να ενταχθείτε στην παγκόσμια αγορά. Ακόμη, μέσα από αυτήν την εκπαίδευση θα μπορείτε πιο εύκολα να αντιληφθείτε τις διαδικασίες που απαιτούνται για τις εξαγωγές ώστε να απασχοληθείτε σε θέσεις που αφορούν logistics και exports.